

 [instagram.com/harmonija_knjige](https://www.instagram.com/harmonija_knjige)
 [facebook.com/harmonija_knjige](https://www.facebook.com/harmonija_knjige)
www.harmonijaknjige.rs

NASLOV ORIGINALA:

Brian Tracy

Earn What You're Really Worth

Copyright ©2012 by Brian Tracy

Published by Vanguard Press.

Za izdanje na srpskom jeziku © Publik praktikum 2025

ZA IZDAVAČA:

Marko Sabovljević

UREDNIK:

Marina Sabovljević

PREVOD:

Tamara Jorgovanović

LEKTURA I KOREKTURA:

Borka Slepčević

DIZAJNER KORICA:

Siniša Subotić

ŠTAMPA:

Alpha print, Zemun

TIRAŽ:

1.000

IZDAVAČ:

Publik praktikum, imprint Harmonija

Dobrovoljačka 10/I, Zemun

office@publikpraktikum.rs

011/4202 544; 011/4202 545

GODINA IZDANJA:

2025

Sva prava su zadržana. Nijedan deo ove knjige ne sme se kopirati ni prenositi u bilo kom obliku ili bilo kojim sredstvima, elektronskim ili mehaničkim, uključujući foto-kopiranje, snimanje ili bilo koji sistem za skladištenje i pretraživanje informacija, bez pismenog odobrenja izdavača.

**ZARADUJTE
KOLIKO
ZAISTA
VREDITE**

BRAJAN TREJSI

HARMON**IA**

Ovu knjigu posvećujem Teji Voterhaus, Čelsi Frederik i Džuli Domini, mojim prijateljicama i saradnicama čija sposobnost da iskoriste svoj potencijal i zarađuju koliko zaista vrede predstavlja divnu inspiraciju za sve nas.

SADRŽAJ

UVOD Izabrali ste svoj trenutni prihod	9
PRVO POGLAVLJE Nova normalnost	13
DRUGO POGLAVLJE Vaša korporacija ličnih usluga	25
TREĆE POGLAVLJE Povećajte svoj potencijal za zaradu	33
ČETVRTO POGLAVLJE Unovčite svoje dobre strane	51
PETO POGLAVLJE Nađite pravi posao	61
ŠESTO POGLAVLJE Budućnost pripada kompetentnima	91
SEDMO POGLAVLJE Udvostručite svoju produktivnost	103
OSMO POGLAVLJE Praktični projektni menadžment	129
DEVETO POGLAVLJE Stavite ljude na prvo mesto	139
DESETO POGLAVLJE Moćno rešavanje problema i odlučivanje	145
JEDANAESTO POGLAVLJE Zarađujte više i brže napredujte	157
DVANAESTO POGLAVLJE Percepcija je sve	195

U V O D

Izabrali ste svoj trenutni prihod

Formulišite i utisnite u svoj um mentalnu sliku o sebi kao da ste već uspeli. Držite se čvrsto te slike. Ne dozvolite da izbledi. Vaš um će nastojati da je razvije... Ne stvarajte prepreke u mašti.

Norman Vinsent Pil

Danas zarađujete tačno onoliko koliko ste odlučili da zarađujete, ni više ni manje. Tu ste gde ste finansijski jer ste odlučili da tu budete. Samo vi. Niko drugi.

To znači da je suma koju danas zarađujete baš ona koju ste odlučili da zarađujete. Ni paru više, ni paru manje.

Odluka da zarađujete tu sumu rezultat je vaših dela, ali i *propusta*. Postoje određeni postupci kojima ste doveli svoj prihod do tačke gde je sada. A postoje i dela koja niste preduzeli, a koja su doprinela da vaš prihod ostane daleko ispod onoga što ste sposobni da zaradite. Koliko god da danas zarađujete, sami ste odlučili o sumi.

Kada sam se prvi put susreo s idejom da sam ja taj koji određuje svoj prihod, bio sam šokiran i ljut. Energično sam negirao. „Nije istina”, rekao sam. „Niko ne bi izabrao da *ovoliko* zarađuje i stalno brine zbog para!”

Za svoj nizak prihod krivio sam roditelje, obrazovanje, šefa, kompaniju, struku, konkurenciju i ekonomsku situaciju. Onda sam se osvrnuo oko sebe i video da postoje stotine, pa i hiljade ljudi koji imaju iste probleme i prepreke kao ja, pa su ipak zarađivali daleko više i živeli mnogo bolje.

Napokon sam prihvatio da sam tu gde sam i to što jesam zbog *sebe*. Ako nisam zadovoljan svojim životom i prihodom, postoji samo jedna osoba koja može to da promeni – ja sam. Kao što kaže pesma, ja sam taj, „o gospode, kome je potrebna molitva”. Ova mi je spoznaja promenila život.

Pet godina kasnije, приход mi je bio veći deset puta! Iz iznajmljenog nameštenog stana preselio sam se u sopstvenu kuću, a u prostranoj dvostrukoj garaži parkirao sam *mercedes benc SL350*, svoj automobil iz snova. Čitav život mi se promenio, kao što može i vaš.

Vaša sposobnost zarađivanja

Najvredniji finansijski resurs koji imate jeste sposobnost *zarađivanja*. Možemo je definisati kao umeće da postizete rezultate za koje će vam ljudi platiti. Osim ako niste već bogati, vaša sposobnost ili *moć zarađivanja* predstavlja osamdeset do devedeset posto vaše finansijske vrednosti.

Ako se pravilno plasira na tržištu, vaša sposobnost zarađivanja je poput bunara. Njenim maksimiziranjem putem rezultata za koje će vam ljudi plaćati možete staviti desetine hiljada dolara godišnje u džep. Sve znanje, obrazovanje, veštine i iskustvo koje ste stekli u životu doprineli su da budete osoba kakva ste danas i da imate sposobnosti da postignete učinak za koji će neko dobro platiti.

Vaša sposobnost zarađivanja je kao obradiva zemlja – ako se ne brinete o njoj, ako je ne đubrite redovno, ne obrađujete i ne navodnjavate, ubrzo neće moći da pruži žetvu kakvu želite. Uspešni ljudi su oni koji su izuzetno svesni koliko je važna i vredna sposobnost da zarade novac. Oni svakodnevno rade na tome da povećaju svoju produktivnu vrednost i budu u skladu sa zahtevima tržišta.

Imovina kojoj raste vrednost

Vaša sposobnost zarađivanja, kao i svaka imovina, može da raste i opada. Ako joj vrednost stalno raste, to vam omogućava

da svake godine zarađujete sve više. Ali vrednost takođe može i da joj opada usled promena na tržištu gde se vaše veštine sve manje traže.

Evo neprijatne istine: ako ne postajete sve vredniji tako što redovno i borbeno unapređujete svoje veštine, *automatski* zaostajete. Ako vaša sposobnost zarađivanja ne raste, automatski opada. Danas postoje milioni nezaposlenih koji su dopustili da njihova sposobnost zarađivanja toliko padne da ih niko ne bi zaposlio zbog ono malo rezultata koje još mogu da postignu.

Donesite odluku

Šta je ključno da povećate prihod? Donesite odluku! Odlučite da ćete od danas pa nadalje zarađivati sumu koju ste zaista sposobni da zaradite. Odlučite da ćete preuzeti potpunu kontrolu nad svojom karijerom i prihodom tako da možete da opstanete i napređujete u svim ekonomskim okolnostima.

Donesite danas odluku da ćete *udvostručiti svoj prihod*, pa ga onda ponovo udvostručiti. Odlučite da ćete zarađivati sve više, dok ne ispunite sav svoj potencijal kao mašina za zarađivanje.

Na stranicama koje slede podeliću s vama niz praktičnih, dokazanih strategija, metoda i tehnika koje odmah možete upotrebiti kako biste počeli da zarađujete koliko stvarno vredite. Na sreću, suma koja je vaša prava vrednost mnogo je *veća* nego što ste do ovog trenutka iskusili.

Zapamtite, nije bitno odakle dolazite; važno je samo kuda *idete*. A to kuda idete ograničeno je isključivo vašom maštom.

Vaš najveći prihod je u budućnosti. Vaša najveća dostignuća su u budućnosti. Uspesi kojima ćete se ponositi su u budućnosti. Vaši najsrećniji trenuci su u budućnosti. Najveći uspeh u vašem životu tek treba da se desi. Ova knjiga će vam pokazati kako da sve to ostvarite.

Nova normalnost

Genija čini jedan posto inspiracije i devedeset devet posto znojenja. Stoga je „genije” često samo talentovana osoba koja je obavila svaki zadatak.

Tomas Edison

Dobro došli u „novu normalnost” u radu, zapošljavanju i profesionalnom uspehu.

Za samo nekoliko godina prešli smo iz doba *izobilja*, kada je berza cvetala, stopa nezaposlenosti bila ispod pet procenata, a svuda oko nas nicali milioneri i milijarderi, u novo doba *turbulencija*, u kome ništa nije izvesno. Današnja ekonomska situacija je potpuno drugačija i neće se vratiti na staro dok smo živi.

Prolazimo kroz ogromnu promenu paradigme. Kada dođe do ovakvih preokreta u načinu razmišljanja ili društvu, mali broj ljudi shvata šta se dešava. Većina je zaglavljena u svojoj zoni komfora u kojoj rade iste stare stvari na isti stari način, pretpostavljajući da je ekonomski i finansijski slom od 2007. do 2010. bio samo prepreka na putu i da će se sve uskoro vratiti u normalu.

U pravu su, ali se definicija *normale* promenila. Od danas pa nadalje, ako želite da uspete i postignete najviše za sebe, moraćete da radite pametnije i marljivije nego ikad. Da biste dospeli na vrh svoje branše, moraćete da počinjete malo ranije, radite malo više i ostajete malo duže.

Trka je počela

Činjenica je da je trka u toku i da ste već u njoj. Ako ne uhvatite korak, drugi hoće. Vaša konkurencija će povećati brzinu kretanja i ostaviti vas iza sebe.

Stara izreka kaže: „Od zasukanih do zasukanih rukava u tri generacije.” To je poznata priča o siromašnom preduzetniku koji započinje posao i postaje finansijski uspešan, a onda predaje firmu deci. Oni loše posluju i rasipaju novac jer i ne znaju kako je stečen. Zato njihova deca moraju da počnu od nule kao radnici. To što svaka treća generacija mora da zasuče rukave govori kako se bogatstvo stiže i gubi, iznova i iznova.

Posle Drugog svetskog rata Sjedinjene Države su bile „poslednje na nogama”. Malo ko se danas seća Velike depresije koja se dešavala od 1929. do 1941, kada je stopa nezaposlenosti bila dvadeset osam posto i opstajala uporno godinu za godinom uprkos svim mogućim programima vlade da povratu napredak.

Posle decenije katastrofalne državne politike, ogromna potražnja za industrijom i radnicima tokom Drugog svetskog rata izvukla je Sjedinjene Države iz Depresije. Većina poslovnih ljudi i ekonomista smatrala je da će se zemlja vratiti u krizu čim rat bude završen. Na sreću, to se nije desilo.

Rast izobilja

Generacije rođene tridesetih i četrdesetih koje su osetile siromaštvo, išle su na posao pedesetih i šezdesetih da iskoriste prednosti američkog posebnog mesta u svetskoj ekonomiji. Pokretali su kompanije, otvarali radna mesta, stvarali bogatstvo i mogućnosti, povećavali broj proizvoda i usluga i učinili zemlju ekonomskom svetskom silom koja je činila četrdeset posto svetskog bruto proizvoda. Bio je to neverovatan uspeh u ljudskoj istoriji kakav nikada ni pre ni posle nije viđen.

Ali do 1970, kada je generacija bebi-bumera stasala za rad, ostatak sveta je uhvatio priključak, naročito Nemačka i Japan. Druga generacija koja nije iskusila ništa osim rastućeg

izobilja počela je da gleda na visok životni standard i rast ekonomije s bezbroj mogućnosti za uspeh i bogaćenje kao na prirodno i normalno stanje stvari. Svi su se nadali ili očekivali da budu milioneri do tridesete.

Ali avaj! Kao i u svakoj civilizaciji u istoriji, ova imućna generacija koju nazivamo bebi-bumerima počela je da se ponaša kao da ima puno pravo na nešto. Počeli su da veruju da, ako ste rođeni u Americi, imate pravo na „bogat život“.

Najpopularnija destinacija

Glas o američkom bogatstvu i mogućnostima munjevito je obišao svet i ljudi su pohitali u Sjedinjene Države, i legalno i ilegalno, da iskoriste situaciju. Amerika je postala najpopularnija destinacija na svetu i još uvek je to za mnoge. Kaže se da je najvredniji papir na svetu američka „zelena karta“ koja omogućava strancu da legalno živi i radi u Sjedinjenim Državama.

Nažalost, to nas je razmazilo. Velika većina Amerikanaca očekuje da dobije nešto na tanjiru, novac koji nisu zaradili niti zaslužili. Traže brz i lak način da se obogate i padaju na svaku šemu za brzo bogaćenje. Na samu ideju da se do novca dolazi na staromodan način, zarađivanjem, gleda se kao na nepoštenu i neprijatnu.

Ekonomista Jozef Šumpeter govorio je o talasima „kreativnog uništenja“ i predviđao beskrajne ekonomske turbulencije i promene koje će izmeniti ekonomiju. Danas postoje tri faktora koji potpuno remete naš ekonomski život i budućnost i izazivaju poremećaje koji su neprekidni, neizbežni i nepredvidivi.

Eksplorzija informacija

Prvi faktor su *informacije*. Količina informacija u svetu se udvostručuje na dve ili tri godine. Prema nekim predviđanjima, ukupan broj pisanih informacija globalno će se do 2020. udvostručavati na sedamdeset dva dana! Gotovo milion

knjiga i milioni članaka objave se samo na engleskom svake godine. A jedna jedina nova informacija koja se tiče vašeg posla, karijere ili profesije dovoljna je da vam utiče na budućnost, bilo nabolje ili nagore.

Tehnološka revolucija

Drugi faktor koji danas pokreće promene jeste eksplozija *tehnologije*. Kaže se da nova tehnologija ima rok trajanja od šest meseci. Ako postoji duže, verovatno je već zastarela.

Širom sveta – u Sjedinjenim Državama, i posebno u Aziji i Evropi – neki od najpametnijih, najambicioznijih i najupornijih pronalazača, privrednika, inovatora i kreatora rade noć i dan da razviju nove, inovativne tehnologije koje će dovesti do stvaranja novih industrija i uništenja starih.

Veća konkurencija

Treći faktor koji utiče na vaš život i pokreće promene jeste *konkurencija*. Kao što kaže korporacijski konsultant Maršal Goldsmit: „Tri faktora koji će najviše odrediti vašu budućnost su konkurencija, konkurencija i konkurencija.”

Svaki od ova tri faktora utiče na ostale. Kada pomnožite informacije s tehnologijom i konkurencijom, dobijate stopu promene koja se ubrzava, briše sve pred sobom i čini proizvode, usluge, ideje i tehnologije zastarelim često i pre nego što postanu više od nacрта. Štaviše, ova stopa promene samo će se povećavati u godinama koje dolaze.

Alisa u Zemlji čuda

Mnogi ljudi žive život Alise u Zemlji čuda, osećajući se kao da su u paralelnom svetu, gledaju oko sebe i ne razumeju šta se dešava. U knjizi *Alisa sa druge strane ogledala* Luisa Kerola Alisa u jednoj sceni kaže Crvenoj Kraljici, pošto su neko vreme trčale u mestu: „U našoj zemlji obično stignete negde – ako brzo i dugo trčite kao što mi sad radimo.”

Na to Crvena Kraljica, koja i dalje trči u mestu, odgovara: „Ovde je, vidiš, potrebno da trčiš najbrže što možeš da bi ostala na istom mestu. Ako želiš da negde stigneš, moraš da trčiš bar duplo brže!” U našim životima nova normalnost je da ćemo morati da trčimo brzo samo da bismo ostali na istom mestu, lično, nacionalno i međunarodno. Moraćemo da radimo mnogo više i pametnije nego što se od nas ikad ranije zahtevalo. Ostatak sveta je uhvatio priključak s nama i želi da uživa u istom životnom standardu kao mi. Jedina razlika je u tome što su oni spremni da za to rade od dvanaest do šesnaest sati dnevno šest dana nedeljno, pa i više. Potpuno su odlučni da nas nadmaše.

Ugojeni i lenji

Većina ljudi van Sjedinjenih Država, posebno u Aziji, misli da su Amerikanci postali ugojeni i lenji i da su dani američke dominacije prošli. Ovo uverenje je previše tačno za preveliki broj Amerikanaca. Verovatno osamdeset posto populacije se provlači. Zadovoljni su da rade prosečan posao i žive prosečan život. Ali problem s provlačenjem je što to možete da radite samo u jednom pravcu: nizbrdo!

Dobra vest je da se svuda oko vas otvaraju vrata. Zbog neverovatne turbulencije i brze stope promena u današnjem svetu, ima neograničenih mogućnosti da započnete i izgradite sjajan život, postignete sve svoje ciljeve i postanete finansijski nezavisni, ako ne i bogati, u narednim godinama.

Ali su se u novoj igri pravila promenila. U ovoj knjizi naučićete *nova* pravila za uspeh, napredak, bogatstvo i dostignuća. Upoznaćete se s nekim od najmoćnijih ideja i opažanja koje koriste najuspešniji ljudi u svim branšama. Naučićete kako da preuzmete potpunu kontrolu nad svojim poslovnim životom i budućnošću, zarađujete bolje nego što ste mislili da je moguće i postignete više od skoro svakoga u okruženju.

Moć inicijative

Jedan od najboljih načina da ubrzate svoju karijeru, da postanete važniji i steknete podršku ljudi koji mogu da vam pomognu da zaradite više novca jeste da razvijete i održite *moć inicijative*. Uvek tražite nov, bolji, brži i jeftiniji način da stvorite vrednost, obavite posao i idete preko svih očekivanja. Uхватite bika za rogove, uložite dodatni napor, dobrovoljno preuzmite veću odgovornost i uvek radite više od onoga za šta ste plaćeni.

Svet pripada ljudima koji posegnu i zahvate obema rukama. Pripada onima koji rade nešto umesto da samo žele i nadaju se, planiraju i mole se, i nameravaju da učine nešto jednog dana, kada sve bude baš kako treba.

Uspešni ljudi ne donose uvek prave odluke. Niko to ne može, ma koliko da je pametan. Ali jednom kada donesu odluku, uspešni ljudi stupaju u akciju i korak po korak približavaju se svojim ciljevima. Dok to rade, počinju da dobijaju povratne informacije ili signale koji im omogućavaju da isprave greške. Nепrestano dobijaju nove informacije koje im pomažu da u većoj ili manjoj meri prilagode svoje planove.

Stalno korigujte kurs

Život je proces pokušaja, grešaka i ispravljanja kursa. Na primer, kada avion napusti Čikago i krene u Los Anđeles, on je van kursa devedeset devet posto vremena. To je normalno, prirodno i očekivano. Pilot stalno koriguje kurs, malo na sever, malo na jug, na veće i manje visine.

Pilot nепrestano prilagođava pravac i brzinu. I nekoliko sati kasnije, avion sasvim sigurno sleće tačno u vreme predviđeno odmah po poletanju iz Čikaga. Čitavo putovanje bilo je proces približavanja i prilagođavanja kursa. To je i priča o vašem životu.

Stvar je u tome da u životu nema garancija. Sve što radite – čak i prelazak ulice – puno je nesigurnosti. Ne možete nikada biti potpuno sigurni da će neki vaš postupak ili ponašanje doneti željeni rezultat. Uvek postoji rizik.

A gde je rizik, tu je i strah. Ono o čemu razmišljate raste u vašem umu i srcu. Ljudi koji stalno razmišljaju o rizicima koji prate svaki poduhvat uskoro će biti preokupirani strahom, sumnjom i nesigurnošću koji će ih sprečavati da uopšte pokušaju.

Krenite ka svojim ciljevima

U dvanaestogodišnjoj studiji koja je pratila karijere studenata što su diplomirali preduzetništvo na Babson koledžu istraživači su zaključili da su oni koji su bili uspešni ostvarili svoje ciljeve jer su koristili „princip koridora”.

Istraživači s Babsona uporedili su postizanje poslovnog uspeha s kretanjem niz koridor. Svako od nas stoji na ulazu, gleda u tamu i vidi kako hodnik nestaje u daljini. Istraživači su zaključili da se razlika između uspeha i neuspeha u njihovoj studiji može opisati jednom rečju: *kretanje!*

Uspešni ljudi bili su spremni da krenu koridorom mogućnosti bez garancija šta će se desiti. Bili su spremni da rizikuju nesigurnost i prevaziđu normalne strahove i sumnje koji većinu drže prikovanu u mestu.

Nova vrata mogućnosti

Istraživači s Babsona otkrili su da vam se, dok se krećete koridorom života, na obe strane otvaraju vrata mogućnosti. Nećete ih videti ako niste u pokretu i idete napred. Mogućnosti se za vas neće otvarati ako čekate neko jemstvo pre nego što zakoračite s verom i preduzmete akciju.

Konfučijanska izreka da „putovanje od hiljadu milja počinje jednim korakom” jednostavno znači da velika dostignuća počinju vašom spremnošću da se suočite s neizbežnom nesigurnošću svakog novog poduhvata i hrabro zakoračite u pravcu svog cilja. Sve, pre svega, počinje vašim preduzimanjem inicijative.

Princip vakuuma

Ne tako davno obratio mi se bračni par s problemom. Muž je radio za kompaniju koja je bila u vlasništvu njegove porodice i bio je duboko nesrećan. Kompanija je bila puna politike, podmetanja i negativnosti, a on je bio pod stresom i mrzeo svoj posao. Želeo je da radi nešto drugo, ali nije imao ponuda za posao ili potencijalnu alternativu svojoj trenutnoj poziciji. Pitao me je za savet šta da radi.

Objasnio sam mu da postoji vakuumski princip prosperiteta koji kaže da kada stvorite bilo kakav vakuum, priroda se potrudi da ga ispuni. U njegovom slučaju to je značilo da dokle god ostane na svom trenutnom poslu, nema načina da ga druge prilike pronađu ili da on prepozna druge mogućnosti. Rekao sam mu da napravi veliki skok pun vere i jednostavno ode sa sadašnjeg posla bez pojasa za spasavanje ili sigurnosne mreže. Uverio sam ga da će se, ako to učini, pred njim otvoriti razne mogućnosti koje sada ne može da vidi dok je učauren u trenutnoj situaciji.

Poslušao je moj savet i dao otkaz. Porodica se naljutila na njega i rekli su mu da ga niko drugi neće zaposliti. Ali je on ostao pri svome. Otišao je kući, uzeo nekoliko slobodnih dana i počeo da razmišlja o svom iskustvu i veštinama, i kako mogu najbolje da se iskoriste za poslove u drugim kompanijama.

U roku od dve nedelje, a da nije ni prstom mrdnuo, dobio je dve ponude za posao od drugih kompanija i obe su mu ponudile znatno bolju platu od one koju je dobijao radeći za porodičnu firmu. Obe su nudile razne mogućnosti koje su bile daleko iznad onih na poslu koji je napustio. Čim se na tržištu pročulo da je dostupan, vlasnici druge kompanije koji su u prošlosti sarađivali s njim i njegovom firmom, jedva su čekali da otvore vrata za njega. Dok se kretao koridorom života, počeo je da vidi mogućnosti koje su mu potpuno izmicale dok je ograničavao sebe da bude na jednom mestu.

Pokušajte više stvari

Ako želite da brže postanete uspešni, jednostavno *radite ili probajte više stvari*. Preduzimajte više akcija. Budite

zaposleniji. Počnite ranije, radite malo više i ostanite malo duže. Okrenite šanse u svoju korist. Prema zakonu verovatnoće, što više stvari probate, veća je mogućnost da ćete probati jednu koja će sve promeniti.

Sreća je prilično predvidiva. Ako želite više sreće, iskušajte više šansi. Češće se ističite. Što napornije radite, više ćete sreće imati.

Tom Pitera, autor bestselera *In Search of Excellence* i drugih knjiga o poslovanju, otkrio je u svojoj studiji da je ključni kvalitet najviših izvršnih direktora „sklonost ka akciji”. Čini se da je njihov moto „spremi se, nišani, pali”. Stav koji imaju prema poslovanju mogao bi se sažeti u reči „uradi, učvrsti, pokušaj”. Shvatili su da budućnost pripada onima koji su okrenuti akciji i preduzimanju rizika.

Ljudi na vrhu znaju da, kao što je general Daglas Makartur jednom rekao, „nema sigurnosti na ovoj zemlji; postoji samo mogućnost”. A zanimljivo otkriće je sledeće: ako tražite mogućnosti, dobićete sigurnost. Međutim, ako tragate za sigurnošću, ostaćete i bez nje i bez mogućnosti. Dokazi za to su svuda oko nas, u opadanju i rekonstrukciji korporacija gde hiljade ljudi koji su tražili sigurnost ostaju dugo bez posla.

Princip zamaha

Postoji princip zamaha vezan za uspeh koji je veoma važan za vas. Potiče iz dva zakona fizike – zakona inercije i zakona zamaha, i može se podjednako dobro primeniti na sve što postignete ili ne uspete da postignete.

U fizici prvi zakon kretanja glasi: „Svako telo u pokretu trudi se da ostane u pokretu sve dok na njega ne deluje neka spoljašnja sila; telo u stanju mirovanja trudi se da ostane u mirovanju sve dok na njega ne deluje neka spoljašnja sila.”

Zakon zamaha kaže da je možda potrebno mnogo energije da se telo pokrene, ali da je onda potrebno mnogo manje energije da nastavi kretanje. Potrebna je ogromna disciplina da se započne novi posao ili aktivnost, ali kada jednom počnete, lakše je da nastavite dalje. Kao što je rekao Ajnštajn:

„Ništa se ne dešava dok se nešto ne pokrene.“ Ništa se ne dešava ni dok se vi ne pokrenete.

Kreni i ne zaustavljaj se

Najjednostavnije rečeno, kad se primenjuju na vas i vaš život, ovi zakoni kažu da kada jednom počnete, kada jednom krenete ka nečemu što vam je važno, mnogo je lakše da nastavite da napredujete nego da ponovo počnete ako ste stali negde usput.

Kada pogledate uspešne ljude, nalazite da su veoma slični žonglerima koji balansiraju s tanjirima u vodvilju. Počnu da vrte tanjire. Onda ih vrte i dalje, znajući da ako tanjir padne ili stane, biće mnogo teže da ponovo počnu nego da nastave.

Jednom kada imate cilj i plan, počnite! A jednom kada krenete ka svom cilju, ne stajte. Uradite nešto svakog dana da se približite svom cilju. Ne dozvolite da vas veličina cilja ili vreme potrebno da ga ostvarite uznemire i sputavaju.

Tokom procesa planiranja, rastavite cilj na male zadatke i aktivnosti kojima se možete baviti svakodnevno. Ne morate da radite puno, ali svakog dana, svake nedelje i meseca treba da napredujete, ispunjavajući svoje unapred određene zadatke i aktivnosti, u pravcu svojih jasno definisanih ciljeva.

Svakog dana disciplinujte sebe

U ovome je suština. Najbitniji pojedinačni kvalitet za uspeh je samodisciplina. Prema definiciji Elberta Habarda, samodisciplina je sposobnost da uradiš ono što treba i kad treba, sviđalo ti se to ili ne.

Dozvolite mi da raščlanim tu definiciju. Prvo, traži se da naterate sebe da uradite šta treba. To znači da morate da iskoristite snagu i volju da naterate sebe da se pokrenete, da razbijete moć inercije koja vas sputava. Drugo, traži se da radite šta treba kada treba. To znači da napravite plan, uradite raspored i onda radite ono što ste rekli da ćete uraditi. Održavate obećanja koja ste dali sebi i drugima.

Treći deo definicije *je sviđalo vam se ili ne*. Vidite, svako može da uradi sve ako mu se sviđa ili želi da to uradi jer je prijatno, ako je odmoran i ima puno vremena. Međutim, pravi ispit karaktera je kada radite nešto što znate da morate sviđalo vam se to ili ne – naročito ako vam se uopšte ne sviđa.

U stvari, možete reći koliko jako nešto želite i od čega ste zaista satkani kao ličnost po tome koliko ste u stanju da preduzmete akciju u smeru svojih ciljeva i snova čak i kada ste umorni, obeshrabreni i razočarani i čini vam se da uopšte ne napredujete. Veoma često je to tačno onaj trenutak kada ćete doći do svog velikog dostignuća.

Ralf Voldo Emerson je jednom napisao: „Onda kada je najmračnije, ljudi vide zvezde.” Vaša sposobnost da izdržite, da nastavite i preduzimate akciju korak po korak u pravcu svojih snova na kraju će vam osigurati uspeh. Ako nastavljate, ništa vas ne može zaustaviti.

Ako ste disciplinovani da preduzimate kontinuirane akcije, da praktikujete moć inicijative, krajnji uspeh vam je zagarantovan.

Praktične vežbe:

1. Utvrdite najvažniju oblast u svom poslu gde vas nove informacije primoravaju da napravite promene.
2. Odredite najbitniji tehnološki napredak koji ima i imaće uticaja na vaš prihod.
3. Utvrdite konkurenciju koja ima najveći uticaj na vašu struku i prihod.
4. Odlučite se za jednu ključnu oblast u kojoj morate razviti disciplinu kako biste brže napredovali u karijeri.
5. Odaberite jedno delo koje možete odmah da preduzmete kako biste poboljšali svoju karijeru ili prihode.
6. Utvrdite najveću pojedinačnu mogućnost za sebe danas u poslu ili industriji.
7. Odaberite jednu oblast u kojoj ćete preduzeti inicijativu da poboljšate svoj posao i povećate prihod.